

Sie möchten mit uns die nächste Stufe der eHealth Revolution zünden? docbox ist die grösste eHealth Plattform in der Schweiz (mit über 12'000 Ärzten, 75 Spitälern und über 100 Pharmaunternehmen) welche rasant wächst. Möchten Sie ein wichtiger Teil der docbox werden? Dann bewerben Sie sich jetzt als:

Projektleiter/in (80-100%)

Ihre Herausforderung:

Sie bringen unsere Kundenprojekte zum Erfolg. Sie begleiten unsere Kunden von den Anforderungen, über die Spezifikation, Offerte, Umsetzung bis zum Rollout. Sie unterstützen bei Fragen zur Technik und zum Marketing. Dabei nutzen Sie geschickt interne und externe Ressourcen und bilden dadurch die Brücke zu Sales & Marketing, Product Management, Entwicklung, Support und zu unseren Partnerfirmen. Bei einigen Key Accounts bleiben Sie auch nach dem Rollout Ansprechpartner für die Weiterentwicklung des Mandats, damit sind Sie bei diesen Kunden über den ganzen Kunden-Lifecycle involviert.

Kernaufgaben:

- Projektleitung und Mitarbeit bei der Umsetzung von Kundenprojekten
- Beratung und Unterstützung der Kunden im technischen Umfeld und im Projekt- und Zuweisermarketing
- Erarbeiten von Lösungen für Kunden in Zusammenarbeit mit in- und externen Stellen
- Erheben, Überprüfen und Dokumentieren von Anforderungsspezifikationen und IT Requirements
- Erstellen von Offerten
- Konfiguration unserer Systeme für die Kunden
- Beratung und Schulung von Spitalkunden im Bereich des Zuweiser-Marketings (Unterstützung und Umsetzungsexpertise erhalten Sie hierbei aus dem Bereich Marketing & Sales)
- Hauptansprechpartner für mehrere Key Accounts und Partner
- Weiterentwicklung der Key Accounts und Partner

Anforderungen:

- Sie verfügen über einen Hochschulabschluss (Uni/ETH/FH) in Informatik, Wirtschaftsinformatik oder vergleichbar
- Sie haben Erfahrung in der Projektleitung mit Erfolgsausweis, idealerweise in agilen und klassischen Umgebungen
- Sie verfügen über einen Methodenkoffer der Business Analyse, des Requirement Engineerings, Projektmarketings und Relationship Management
- In den Bereichen Gesundheitswesen und IT fühlen Sie sich wohl (Erfahrungen im eHealth-Umfeld sind von Vorteil)
- Sie sind lösungsorientiert und mit einer Hands-on Mentalität und Eigeninitiative ausgestattet
- Sie haben ausgeprägte Lösungsorientierung und eine Can-Do-Mentalität
- Ihre Persönlichkeit zeichnet sich durch Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen aus
- Mit Ihrer Motivation und Begeisterung überzeugen Sie die Menschen in Ihrer Umgebung
- Darüber hinaus haben Sie Freude am Stakeholder Management
- Sie kommunizieren auf allen Hierarchiestufen sicher in Deutsch und Englisch, gute Kenntnisse in Französisch sind von Vorteil

Angebot:

- Sie erhalten die Möglichkeit, die Digitalisierung im Gesundheitswesen voranzutreiben
- Sie werden Teil eines kollegialen und motivierten Teams mit dem Selbstverständnis, sich permanent weiterzuentwickeln und neue Fähigkeiten zu erlernen
- Sie sind mitverantwortlich für den Erfolg unserer Produkte und den Ausbau der Services bei den Kunden
- Sie arbeiten mitten im Herzen von Zürich, im angesagten Kreis 5
- Sie arbeiten in einem eigentümergeführten Unternehmen, das von Wertschätzung geprägt ist und sich auf einem klarem Wachstumspfad befindet
- Sie arbeiten zusammen mit einem inspirierenden Team von Menschen mit unterschiedlichem Hintergrund

Interessiert? Bitte senden Sie uns Ihr Bewerbungsdossier elektronisch über unser Bewerbungsportal: <https://www.docbox.ch/bewerbung/>. Ihr Ansprechpartner ist Jakob Tiebel, Leiter Marketing & Sales, Visionary AG - docbox, Röntgenstrasse 44, 8005 Zürich